Club Te Pense

2018年5月講義

読三国者、庸。 読孫呉者、能。 読韓非者、賢。

一流の支配者は韓非子に学ぶ



韓非(かんぴ)紀元前280年~235年 中国戦国時代の思想家。法家の代表的人物。 『韓非子』の著者。

「政治」とは、礼儀や倫理道徳とは次元を異にする支配者と被支配者の構造的なメカニズムで動く権力の場である

つまり

支配者と被支配者の倫理道徳は全く異なるものとなる

支配者とは場の支配者とも言えます

その場とは、恋人同士、家庭、職場 自身のコミュニティ、経営する会社 などなど人が複数いる場所を指します

自分は人を支配なんてしたくないまた人から支配されたくもない

支配者というと耳障りが悪ければ リーダーという言葉に置き換えて 考えてみてください

支配者(リーダー)がいない組織は 必ず崩壊します

また

支配者 (リーダー) とは 目立って先頭に立って引っ張るだけでが リーダーではありません



君臨する者はいるが、人々はその存在を知らず、名も知らない。治世の道は、そこにおいて極まる。

つまり

本当に良い組織の支配者 (リーダー) は 誰が支配者だかわからないくらい 場をよく治めている

そのためにも 一見すると支配者に見える人が 本当にその場の支配者なのか 洞察する視点をもってください

さて先ほどの 支配者と被支配者の倫理道徳は 全く異なるものとなる

この命題をセールスに置き換えて考えてみましょう

念のため確認ですが セールスとは対面でモノやサービスを 販売する行為だけのことを指しません

家族関係や夫婦関係や子育て 恋愛や友人関係 職場での人間関係の全てに 応用できます

支配者と被支配者の倫理道徳は 全く異なる は

販売者と消費者では何が正しいかが 全く異なる

親と子供では何が正しいかが 全く異なる

男と女では何が正しいか 全く異なる

上司と部下では何が正しいかが 全く異なる

などなど さまざまな関係に当てはめられます

このように抽象度の高い命題を 自分の身近な具体に落とす習慣を 日頃から行うことで メタ思考力が養えます

例えば マクドナルドの店員は プライベートでマックを食べるか?

日本タバコで働く人は 全員タバコを吸っているのか?

プロミスの社員は プライベートでサラ金を使っているか?

自分がどう思うかと 自分以外がどう思うかは別モノ

自分が求めてなくても 他人はそれを求めている

自分を薄めて相手が求めるモノを 提供できる人は売れる人

セールスで相手に決断してもらって 売り切るということは 相手を行動に導くということ

相手を行動に導くということは人生を前進させること

どう変わるかは誰にもわからない売り手が勝手に可能性を制限しない

もちろん 詐欺や粗悪品を売るのは 自他共不幸になりやすいのでダメです

つまり 自分を薄めてセールスする練習を 日頃からしてみてください

ワーク

支配者の思考を体験しよう

あなたがもし世界の支配者なら どんなルールを作りますか? どんな言葉を作りますか? あなたが世界の支配者となって 大きなルールを5つ 独自の言葉とその定義を5つ 作ってみましょう