

Club Je Pense

2020年6月講義

スキゾフレニア

大前提として…

スキゾフレニアなど
この世界には存在しません

と同時に…

誰しものが

スキゾフレニアでもあります

確認になりますが

スキゾ (スキゾフレニア) の対立概念は
パラノ (パラノイア) になります

この「スキゾとパラノ」という言葉は
フランスの哲学者ドゥルーズとガタリが
共著「アンチオイディプス」の中で用い
日本の批評家浅田彰が「逃走論」で紹介し
1984年の流行語大賞の銅賞に選ばれた

スキゾとは

常に秩序や制度から逃れ出ていく
非定性・分裂的傾向

パラノとは

偏執的・統合的に物事を捉え
制度内に安住する保守的傾向

正確に表現するならば
人は単純にスキゾとパラノに分けられず
どちらの傾向も少なからず持っている

それぞれに一長一短あるため
適宜使いこなせる方が
この世界で願望を実現しやすい

つまり

時にはスキゾ

時にはパラノ

というスキゾを目指しましょう

例えるなら

スキゾは構造主義

パラノは実存主義

とも言いかえることができます

では

パラノのメリットとは？

パラノイア

日本語では偏執病

自分というアイデンティティに偏執し

自分は特別だという妄想を描く

では

アイデンティティに固執することは
デメリットなのではないでしょうか？

これもケースバイケースです

ちなみに

ケースバイケースを多様することは
固定点を持たない練習になります

青信号で渡るのは正しいか？

信号無視の車がいなければ正しいが
信号無視の車がいれば誤りなので
ケースバイケース

など

話を戻します

例えば…

仕事で普段の自分とは違う役割を

与えられた時に

「こんなの自分らしくくない」

と上手く演じられない時

パラノはデメリットとなります

しかし

現実には多くの人がスキゾになり

自分の好き嫌いは脇に置いて

仕事での役割を果たします

では

パラノのメリットは何だと思えますか？

例えば

会社の同僚が

「みんなやっているから大丈夫」

と不正に手を染めている時に

「自分は日本人として卑怯を憎む」

とアイデンティティに偏執し

周りに流されず不正に手を染めない

など

あるいは

「自分は一角の人物になる」
と自分を誇大妄想して
周りが反対しても高い目標を諦めず
努力を貫ける

など

つまり

自己同一化や妄想癖も

時と場合によっては役に立つわけです

逆に

スキゾのデメリットはなんでしょう？

逆に

スキゾのデメリットはなんでしょう？

一貫性がないため
スキゾが理解できない人からは
「裏表がある人」「多重人格」
などと嫌われるリスクがあります

しかし

それ以上にメリットがあります

セールス（人を動かすこと）を
成功させるためには
自分を持ち込むことが
邪魔になることが多々あります

例えば

人間的に嫌いなお客さんでも
金払いの良い優良客ならば
好意を表して買ってもらうことが
ビジネスとしては正しい

世の中

スキゾでビジネスに成功している例は
たくさんあります

だから

「好きなことで稼ごう」

という言葉を受に受けすぎると
ビジネスは高確率で失敗します

そういう意味でも
セールス（人を動かすこと）は
スキズのトレーニングに最適です

あるいは

スキゾとパラノのMIXもあります

例えば

「私は会社を背負って立つ営業部長だ」

というパラノイ的な偏執病故に

「自分を持ち込まず社の利益に殉じる」

とスキゾを発揮したり

そう考えると

スキゾとパラノは簡単分離できない

とも考えられます

日常的に

スキゾとパラノをどう使うのが最適かを
場面ごとに意識をしてみましよう

ワーク

あなたが嫌いな (許せない)

モノ・コト・ヒト

を理由を一緒に3つ挙げてください

今3つ挙げた

あなたが嫌いな（許せない）

モノ・コト・ヒト

を大好きな立場になりすまし

嫌いな（許せない）理由を覆して

それを他人に勧めてください